

Практическое применение полученных знаний – основывается на том, что слушатели очень часто вовлечены в процесс работы над определенными вопросами деятельности в компаниях, они всегда смогут почерпнуть необходимые знания у преподавателей, которые имеют обширный опыт в таких областях, как

- Учет по МСФО - Повышение прибыльности бизнеса в огромной мере зависит от стоимости привлеченных ресурсов от инвесторов и различных финансовых институтов. Отчетность по МСФО позволяет им понимать, что ваша деятельность ведется на базе общепринятых стандартов и что ей можно верить. Во многих финансовых учреждениях при обращении за финансированием Вам предложат показать набор отчетности и если эта отчетность составлена по стандартам МСФО, кредитный рейтинг заемщика автоматически повышается, что в свою очередь увеличивает шансы на получение финансирования и снижает его стоимость для компании. Без пакета отчетности подготовленной по МСФО компания не сможет привлечь финансирование на IPO, поскольку инвесторы не владеют пониманием прозрачности вашего бизнеса и будут нести риски, проводя негарантированное инвестирование. Мы поможем Вам выстроить систему подготовки финансовой отчетности по МСФО, описать регламент трансформации существующей отчетности, определить функционал и роли сотрудников, вовлеченных в процесс ее подготовки.

- Управленческий учет – является основой принятия управленческих решений. Наши преподаватели подскажут, как правильно подготовит политику управленческого учета таким образом, чтобы внедренный на ее базе управленческий учет, адаптированный под требования МСФО, давал необходимые данные для принятия максимально эффективных управленческих решений

- Финансовый менеджмент – основная зона, которая фактически отвечает за то, будет ли бизнес приносить прибыль и увеличивать свою стоимость.

Он включает:

1. Анализ эффективности использования активов и управления обязательствами компании, генерированием ею дохода и затратами, сопровождающими деятельность
2. Определение мер и ресурсов повышения эффективности бизнеса - использования основных фондов, оптимизации производственно-финансового цикла путем внедрения категорийного менеджмента в производстве и в торговой деятельности, управлением дебиторской задолженностью, путем мотивации покупателей, определения зон повышения эффективности во взаимоотношениях с поставщиками продукции и товаров,

Практическое применение

Автор: Administrator

27.07.2012 11:05 - Обновлено 27.07.2012 11:16

исходя из состояния рынка и ценности их поставок для Вашего бизнеса, а также управления кредитным портфелем, основой стоимости которого является эффективность управления всем спектром вопросов, описанных ранее. Также поможем Вам определить зоны возможного увеличения доходной составляющей.